



SPORTIUM
DOSSIER DE FRANQUICIAS

ÍNDICE

1 LA EMPRESA	2
2 VENTAJAS / RAZONES PARA INVERTIR	3
3 CONCEPTO DE NEGOCIO	4
4 UBICACIÓN DEL LOCAL	5
5 EJEMPLO DE MONTAJE	6
6 INVERSIÓN ECONÓMICA	7

1 LA EMPRESA

En 2007 nace la *joint venture* **Sportium**, formada por las compañías **CIRSA** y **Ladbrokes Coral Group**, para operar apuestas deportivas presenciales en España.

Un año más tarde, en 2008 se abre el primer establecimiento de apuestas Sportium en Madrid, y en 2013 se lanza la versión web de Sportium, iniciando así nuestra trayectoria online y convirtiéndonos en la empresa multicanal por excelencia. Actualmente contamos con cerca de 3.000 puntos de venta distribuidos en casinos, bingos, salones, locales de apuestas y bares en todo el territorio nacional, y la mejor oferta del mercado.

El plan de internacionalización comenzó en 2016, cuando iniciamos nuestra actividad en Latinoamérica, operando en **Panamá**. Más tarde, en 2018, decidimos ofrecer nuestro negocio en **Colombia**, con un ambicioso plan de expansión.

Finalmente, en 2019 **CIRSA**, la empresa líder en juego a nivel nacional y Latinoamérica, se convirtió en **propietaria del 100% de Sportium**, tras la firma de un acuerdo con Ladbrokes Coral Group para la adquisición del porcentaje que ostentaba la compañía británica.



2 VENTAJAS / RAZONES PARA INVERTIR

Sportium es valor, lucha, liderazgo y futuro

- **Liderazgo:** Casa de apuestas líder en España desde el 2.008.
- **Experiencia:** *Know how* en apuestas de más de 100 años.
- **Marca:** Notoriedad de la más prestigiosa marca.
- **Solvencia** de una empresa cuya propietaria es líder en su sector.
- **Innovación constante:** Equipo de desarrollo y de marketing dinámico.
- **Apoyo y supervisión:** Con un equipo de más de 300 personas y 10 oficinas propias.
- **Competitividad:** Departamento de I+D propio y modelo en constante evolución.
- **Marketing:** Inversión en marketing y presencia constante en los medios.
- **Rentabilidad:** Resultado superior a la media del sector.

3 CONCEPTO DE NEGOCIO

El modelo de inversión compartida permite crear un concepto de negocio adaptado a las necesidades del asociado

- **Actividad:** Local de apuestas deportivas presenciales.
- **Inversión:** 80K € - 150 K € (según el estado del local y la dimensión y características del negocio).
- **Canon de entradas:** No hay.
- **Modelo de inversión compartida:**
 - **Asociado (Inversión permanente):** Reforma local + legalización+ instalaciones seguridad.
 - **Sportium (Inversión tecnológica, soporte, licencia y avals):** Terminales de apuestas + TPV + pantallas + servidores + monitores + cableados + software sistema apuestas + avals + licencia.
- **Comisión explotación conjunta:** 50% del beneficio neto.
- **Alquiler y personal:** A cargo del franquiciado.
- **Supervisión, Servicio Técnico, Call Center, Apoyo y Formación** a cargo de Sportium.
- **Zona de hostelería (según regulación):** 100% ingresos para asociados.
- **Superficie:** Según regulación autonómica. > 50 m2.
- **Horario apertura:** De lunes a domingo y horario según regulación autonómica.
- **Posibilidad de explotar otras actividades de juego (según reglamentación autonómica).**



4 UBICACIÓN DEL LOCAL

Características

- Zona de paso y tráfico.
- Cercano a comercios, hostelería, bancos y administraciones.
- Alta densidad de población con mezcla de residencial y flujo comercial.
- Encaja en un amplio abanico de entornos socio económicos (bajo, medio-bajo, medio, medio-alto, alto).
- Buen acceso y visibilidad.



Consulte zonas de interés

Estamos especialmente enfocados en promover la apertura en zonas sin presencia de marca.



5 EJEMPLO DE MONTAJE



Locales bien comunicados con buena visibilidad, fácil y cómodo acceso.

Sportium cuenta con grandes pantallas para que los clientes puedan disfrutar de toda la emoción del deporte.



6 INVERSIÓN ECONÓMICA

Concepto

Inversión

Obra Civil	85.000€
Equipamiento Hostelería	6.000€
Proyectos y legalización	6.000€
Fianza (según regul. autonómica)	-
Otros	7.000€
Total inversión (IVA inc.)	104.000€

El presente documento se entrega en concepto de información, por lo que solo tiene valor como una estimación ejemplo.

No constituye una previsión de la inversión real. En ningún caso se debe considerar un elemento contractual.

Consulte la opción de llave en mano



Contacto

Interesados en abrir en cualquier Comunidad Autónoma, cumplimente el cuestionario en:

www.sportiumnews.com/franquicia
infofranquicia@sportium.com